Sales Manager (m/w/d) - Energie & Nachhaltigkeit

Raum Gmunden

ab € 4.738,62

Mehr als nur ein Job - dein Vorteil mit WIPA!
Du willst mehr verdienen, mehr Flexibilität und eine persönliche Betreuung, die wirklich auf dich eingeht?
Bei WIPA bekommst du exklusive Jobchancen, die du sonst nicht findest sowie kostenlose Weiterbildungen!
Diskretion garantiert - deine Bewerbung bleibt vertraulich.

Für ein etabliertes Unternehmen aus dem Bereich Energieversorgung und nachhaltiger Energielösungen suchen wir eine vertriebsstarke Persönlichkeit, die mit Begeisterung für innovative Technologien, wirtschaftlichem Weitblick und ausgeprägter Kundenorientierung die Energiewende aktiv mitgestaltet. Sales Manager (m/w/d) - Energie & Nachhaltigkeit

Main duties and responsibilities

- Akquirieren von B2B-Neukunden und Erschließen neuer Marktpotenziale im zugeordneten Vertriebsgebiet
- Beraten und Betreuen von Geschäftskunden zu nachhaltigen Energieprodukten und Dienstleistungen
- Entwickeln langfristiger Kundenbeziehungen sowie Identifizieren neuer Vertriebs- und Projektchancen
- Kalkulieren, Verhandeln und Abschließen von Angeboten und Verträgen
- Analysieren von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen sowie Mitgestalten innovativer Vertriebsstrategien

Key competences

- Ausbildung - Abgeschlossene höhere technische und/oder kaufmännische Ausbildung (HAK, HTL, FH oder Universität)
- Fachkenntnisse - Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im Energiebereich, Interesse an erneuerbaren Energien, Photovoltaik und E-Mobilität sowie gute MS-Office- und SAP-Kenntnisse
- Persönliche Stärken - Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, Erfolgsorientierung und eine eigenständige, teamorientierte Arbeitsweise
- Zusätzlich bringst du mit - Reisebereitschaft und Begeisterung für nachhaltige Energielösungen

Our proposal:

- Sichere Anstellung - Langfristige Jobs bei starken Unternehmen
- Mehr verdienen - Wir verhandeln dein Gehalt & jede Erhöhung für dich
- Flexibilität - Jobs, die sich an deine Wünsche anpassen
- Weiterbildung - Kostenlose Schulungen für deine berufliche Entwicklung
- Persönliche Betreuung - Dein Ansprechpartner steht dir jederzeit zur Verfügung

Zusätzliche Benefits bei unserem Kunden:
- Flexible Arbeitszeiten für eine ausgewogene Work-Life-Balance
- Vielfältige Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Moderne Arbeitsausstattung
- Zukunftsorientiertes Arbeitsumfeld mit Fokus auf Nachhaltigkeit
- Attraktives Gehalt - Bruttoentgelt ab € 4.738,62 / Monat - je nach Qualifikation und Erfahrung

Hinweis: Aus Gründen der besseren Lesbarkeit wurde auf die gleichzeitige Verwendung männlicher und weiblicher Sprachformen verzichtet. Entsprechende Begriffe gelten im Sinne der Gleichbehandlung grundsätzlich für alle Geschlechter.