



Kundenprojektmanager im technischen Vertrieb (m/w/d)

Raum Linz

ab € 4.453,67

Sie sind auf der Suche nach einem modernen und leistungsstarken Unternehmen? Dann sind Sie bei unserem Kunden genau richtig! Deren Engagement geht weit über Oberösterreich hinaus, da sie ihre Kunden mit zukunftsweisenden Dienstleistungen in den Bereichen Strom, Gas, Wärme, Wasser, Entsorgung sowie Informations- und Kommunikationstechnologie unterstützen. Kundenprojektmanager im technischen Vertrieb (m/w/d)

Main duties and responsibilities

- Maßgeschneiderte Lösungen zur Wärmebereitstellung für mehrgeschossige Wohnbauten, Unternehmen und kommunale Einrichtungen werden von Ihnen konzipiert.
- Dabei begleiten Sie die Kunden aktiv bei der Umstellung ihrer Wärmeversorgung auf fossilfreie, nachhaltige Lösungen.
- Sie sind für die Kalkulation, Erstellung und überzeugende Präsentation der Projektangebote verantwortlich.
- Der gesamte Vertriebsprozess, von der Angebotslegung bis hin zum Vertragsabschluss, wird von Ihnen eigenverantwortlich gesteuert.
- Zu Ihren Aufgaben gehört auch die kontinuierliche Betreuung und Weiterentwicklung der Wärmelösungen für die Bestandskunden.
- Sie unterstützen und beraten das operative Vertriebsteam bei technischen Fragen.
- In enger Zusammenarbeit mit internen und externen Partnern übernehmen Sie das Projektmanagement und stellen sicher, dass die Umsetzung reibungslos erfolgt.
- Zusätzlich sind Sie für die Abwicklung von Förderungen zuständig.

Key competences

- Sie verfügen über eine abgeschlossene technische Ausbildung (HTL, FH, Universität) in einem relevanten Fachgebiet und haben Erfahrung im Vertrieb technischer Kundenlösungen im Energiebereich.
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Ihre Begeisterung für Projektmanagement sowie die Zusammenarbeit mit unterschiedlichen Partnern machen Sie besonders.
- Kommunikationsstärke, Teamgeist und eine zielorientierte Arbeitsweise zählen zu Ihren größten Stärken.
- Sie sind aufgeschlossen gegenüber neuen technischen Möglichkeiten und beherrschen den sicheren Umgang mit MS Office.

Our proposal:

- Flexible Arbeitszeiten
- Moderne Arbeitsausstattung
- Betriebsrestaurant
- Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Bruttoentgelt: € 4.453,67/ Monat mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung

Sind Sie bereit für einen energiegeladenen Auftakt Ihrer beruflichen Laufbahn? Bei der WIPA GmbH setzen wir seit über 28 Jahren Maßstäbe in der Karrierewelt und haben zahlreiche individuelle Erfolgsgeschichten geschrieben. Hier steht nicht nur die Arbeit an sich im Fokus, sondern auch eine wahre Leidenschaft für das, was wir tun, und eine geballte Ladung Power! In unserer Unternehmenskultur stehen Vertrauen und Respekt an erster Stelle, Hierarchien sind passé. Gemeinsam sind wir auf

einer Welle des Erfolgs, um Großartiges zu erreichen. Ihre kreativen Ideen sind gefragt und Ihre Träume sind unsere treibende Kraft!

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann stellen Sie sich der Herausforderung und starten Sie Ihre Karriere bei der WIPA GmbH!

Hinweis: Aus Gründen der besseren Lesbarkeit wurde auf die gleichzeitige Verwendung männlicher und weiblicher Sprachformen verzichtet. Entsprechende Begriffe gelten im Sinne der Gleichbehandlung grundsätzlich für alle Geschlechter.