



Vertriebskanal- und Kampagnenmanager (m/w/d)

Raum Linz

ab € 5.071,08

Mehr als nur ein Job – dein Vorteil mit WIPA!

Du willst mehr verdienen, mehr Flexibilität und eine persönliche Betreuung, die wirklich auf dich eingeht?

Bei WIPA bekommst du exklusive Jobchancen, die du sonst nicht findest sowie kostenlose Weiterbildungen!

Diskretion garantiert – deine Bewerbung bleibt vertraulich.

Für ein modernes Unternehmen aus den Bereichen Energieversorgung und nachhaltigen Infrastrukturservices suchen wir eine kommunikative Persönlichkeit, die mit analytischem Denken und organisatorischem Geschick zur erfolgreichen Steuerung digitaler Vertriebs- und Kampagnenprozesse beiträgt. Vertriebskanal- und Kampagnenmanager (m/w/d)

Aufgaben

- Steuern und Betreuen von Vergleichsplattformen inklusive Verhandlung und Abschluss von Rahmenverträgen
- Kommunizieren mit Ansprechpartnern der Plattformen sowie proaktives Eingreifen bei operativen Herausforderungen
- Monitoren und Reporten der Performancekennzahlen und akquirierten Abschlüsse
- Unterstützen bei Vertriebskooperationen sowie bei Maßnahmen der Zweitmarke
- Optimieren von Vertriebsprozessen und Abstimmen mit internen Fachabteilungen und externen Partnern

Profil

- Ausbildung – Abgeschlossene Ausbildung (Uni/FH) oder einschlägige Erfahrung in Vertrieb, E-Business, Marketing oder Partner-Management
- Fachkenntnisse – Erfahrung im Projektmanagement und in der Arbeit mit digitalen Vertriebskanälen; Reporting-Tools von Vorteil
- Persönliche Stärken – Kommunikationsstärke, analytisches Denken und strukturierte Arbeitsweise
- Zusätzlich bringst du mit – Verhandlungsgeschick, Teamfähigkeit und kundenorientiertes Auftreten

Angebot

- Sichere Anstellung – Langfristige Jobs bei starken Unternehmen
- Mehr verdienen – Wir verhandeln dein Gehalt & jede Erhöhung für dich
- Flexibilität – Jobs, die sich an deine Wünsche anpassen
- Weiterbildung – Kostenlose Schulungen für deine berufliche Entwicklung
- Persönliche Betreuung – Dein Ansprechpartner steht dir jederzeit zur Verfügung

Zusätzliche Benefits bei unserem Kunden:

- Moderne Arbeitsausstattung und hochwertige Arbeitsumgebung
- Sehr gute öffentliche Erreichbarkeit
- Betriebsrestaurant
- Flexible Arbeitszeit- und Teilzeitmodelle
- Attraktives Gehalt – Bruttoentgelt ab € 5.071,08 auf Basis Vollzeit / pro Monat – je nach Qualifikation und Erfahrung

Hinweis: Aus Gründen der besseren Lesbarkeit wurde auf die gleichzeitige Verwendung männlicher und weiblicher Sprachformen verzichtet. Entsprechende Begriffe gelten im Sinne der Gleichbehandlung grundsätzlich für alle Geschlechter.