



Vertriebsingenieur (m/w/d)

Raum Attnang-Puchheim

ab € 3.500,-

Wir suchen engagierte und qualifizierte Mitarbeiter für einen renommierten Kunden, der sich auf die Entwicklung und Herstellung von innovativen Hydraulik- und Pneumatikanlagen mit höchsten Qualitätsstandards spezialisiert hat. Vertriebsingenieur (m/w/d)

Aufgaben

- Ihre Aufgaben umfassen die Kostenkalkulation von technischen Produkten und Dienstleistungen, welche als Grundlage für die Angebotslegung dient.
- Eigenständig bearbeiten Sie den gesamten Verkaufsprozess - von der Erfassung der Kundenanfrage über die interne Koordination und Kalkulation bis hin zur Klärung spezifischer Anforderungen mit der Technik. Zudem verfolgen Sie die Angebote bis zum Vertragsabschluss.
- Als zentrale Schnittstelle zwischen Kunden, Lieferanten und Technikern koordinieren Sie die Einholung von Lieferantenangeboten und stimmen sich eng mit den zuständigen Technikern ab, um Termine und Fertigungszeiten zu prüfen.
- Sie klären alle für das Angebot relevanten Details, bevor diese an das Auftragsmanagement übergeben werden. Darüber hinaus überwachen Sie die Lieferanten- und Fertigungskosten durch einen Soll-Ist-Vergleich und führen kontinuierlich Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen durch.

Profil

- Sie verfügen über eine abgeschlossene technische Ausbildung, idealerweise im Bereich Maschinen- und Anlagenbau, Mechatronik oder Wirtschaftsingenieurwesen (HTL, FH) oder eine vergleichbare Ausbildung mit mehrjähriger qualifizierter Berufserfahrung.
- Mehrjährige Berufserfahrung, vorzugsweise im Vertrieb für die metallverarbeitende Industrie, Fördertechnik oder Mischanlagen, zeichnet Sie aus.
- Ihr Kommunikationsgeschick sowie Ihre proaktive und verantwortungsvolle Kunden- und Lösungsorientierung sind von großem Vorteil.
- Sie arbeiten strukturiert und eigenverantwortlich, zeigen dabei eine hohe Leistungsbereitschaft und Belastbarkeit.
- Im Umgang mit Kunden und Lieferanten treten Sie sicher auf und verfügen über ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten.
- Gute Englischkenntnisse sind von Vorteil, ebenso wie Ihre Reisebereitschaft. Darüber hinaus bringen Sie solide MS-Office-Kenntnisse, insbesondere in Excel, sowie Erfahrungen mit ERP-Systemen oder SAP mit.

Angebot

- Flexiblen Arbeitszeitmodellen
- Sozialleistungen
- Optimale Unterstützung und Einarbeitung durch ein motiviertes Team
- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Sichere und interessanter Arbeitsplatz
- Gute öffentliche Erreichbarkeit
- Bruttoentgelt: € 3.500,- / Monat - mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung

Bist Du bereit für einen energiegeladenen Auftakt Deiner beruflichen Laufbahn? Bei der WIPA GmbH setzen wir seit über 28 Jahren

Maßstäbe in der Karrierewelt und haben zahlreiche individuelle Erfolgsgeschichten geschrieben. Hier steht nicht nur die Arbeit an sich im Fokus, sondern auch eine wahre Leidenschaft für das, was wir tun, und eine geballte Ladung Power! In unserer Unternehmenskultur stehen Vertrauen und Respekt an erster Stelle, Hierarchien sind passé. Gemeinsam sind wir auf einer Welle des Erfolgs, um Großartiges zu erreichen. Deine kreativen Ideen sind gefragt und Deine Träume sind unsere treibende Kraft!

Fühlst Du dich angesprochen? Dann stelle Dich der Herausforderung und starte Deine Karriere bei der WIPA GmbH!

Hinweis: Aus Gründen der besseren Lesbarkeit wurde auf die gleichzeitige Verwendung männlicher und weiblicher Sprachformen verzichtet. Entsprechende Begriffe gelten im Sinne der Gleichbehandlung grundsätzlich für alle Geschlechter.