



Kundenberater (m/w/d)

Raum Gmunden

ab € 4.453,67

Sie sind auf der Suche nach einem modernen und leistungsstarken Unternehmen? Dann sind Sie bei unserem Kunden genau richtig! Deren Engagement geht weit über Oberösterreich hinaus, da sie ihre Kunden mit zukunftsweisenden Dienstleistungen in den Bereichen Strom, Gas, Wärme, Wasser, Entsorgung sowie Informations- und Kommunikationstechnologie unterstützen. Kundenberater (m/w/d)

Aufgaben

- Kundenakquisition in zugeordneter Region im B2B Bereich für Telekomprodukte
- Generierung von qualifizierten Leads für Kundenprojekte und vertriebliche Begleitung, unterstützt durch ein kompetentes Team
- Cross- und Upselling über das gesamte Produktportfolio Telekom
- Identifizieren von Marktchancen
- Kundenberatung und -entwicklung sowie nachhaltige Absicherung der Kundenbeziehung
- Kundenkontaktpflege und -bindung (Events, regelmäßige Besuche, etc.)
- Pflege der Kundeninformationssysteme zur Sammlung aller relevanten Informationen über und für den Kunden (Marktpotential, Konkurrenzsituation, etc.)
- Inputgeber bei der Entwicklung von neuen Produkt- und Servicekonzepten
- Mitarbeit an der mittel- und langfristigen Vertriebsplanung und -entwicklung
- Kalkulation, Erstellung, Verhandlung, Abschluss und Überwachung von standardisierten Angeboten und Verträgen
- Laufende Marktbeobachtung und Pflege der Marktbeobachtungssysteme, Bereitstellung der Ergebnisse zur kontinuierlichen Verbesserung unserer Dienstleistungen und Produkte
- Mitwirkung an spannenden abteilungsübergreifenden Projekten

Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung (Fachschule, LAP)
- Berufserfahrung in einem Vertriebs- oder vertriebsnahen Bereich, wünschenswert im Energiebereich
- Know-How im Bereich Telekom (B2B) sowie hohe Affinität zu den Themen Dekarbonisierung, erneuerbare Energie, PV und E-Mobilität
- Gute IT-Kenntnisse (MS Office, SAP)
- Reisebereitschaft
- Hohe soziale Kompetenz und Teamfähigkeit
- Erfolgsorientierung, Verhandlungsgeschick und Kommunikationsstärke
- Eigenständigkeit und unternehmerisches sowie lösungsorientiertes Denken
- Ein Führerschein der Klasse B ist erforderlich

Angebot

- Familienfreundlicher Arbeitgeber
- Moderne Arbeitsausstattung
- Betriebsrestaurant
- Vielseitige Entwicklungschancen in einem modernen Arbeitsumfeld
- Bruttoentgelt: € 4.453,67/ Monat mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung

Sind Sie bereit für einen energiegeladenen Auftakt Ihrer beruflichen Laufbahn? Bei der WIPA GmbH setzen wir seit über 28 Jahren Maßstäbe in der Karrierewelt und haben zahlreiche individuelle Erfolgsgeschichten geschrieben. Hier steht nicht nur die Arbeit an sich im Fokus, sondern auch eine wahre Leidenschaft für das, was wir tun, und eine geballte Ladung Power! In unserer Unternehmenskultur stehen Vertrauen und Respekt an erster Stelle, Hierarchien sind passé. Gemeinsam sind wir auf einer Welle des Erfolgs, um Großartiges zu erreichen. Ihre kreativen Ideen sind gefragt und Ihre Träume sind unsere treibende Kraft!

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann stellen Sie sich der Herausforderung und starten Sie Ihre Karriere bei der WIPA GmbH!

Hinweis: Aus Gründen der besseren Lesbarkeit wurde auf die gleichzeitige Verwendung männlicher und weiblicher Sprachformen verzichtet. Entsprechende Begriffe gelten im Sinne der Gleichbehandlung grundsätzlich für alle Geschlechter.